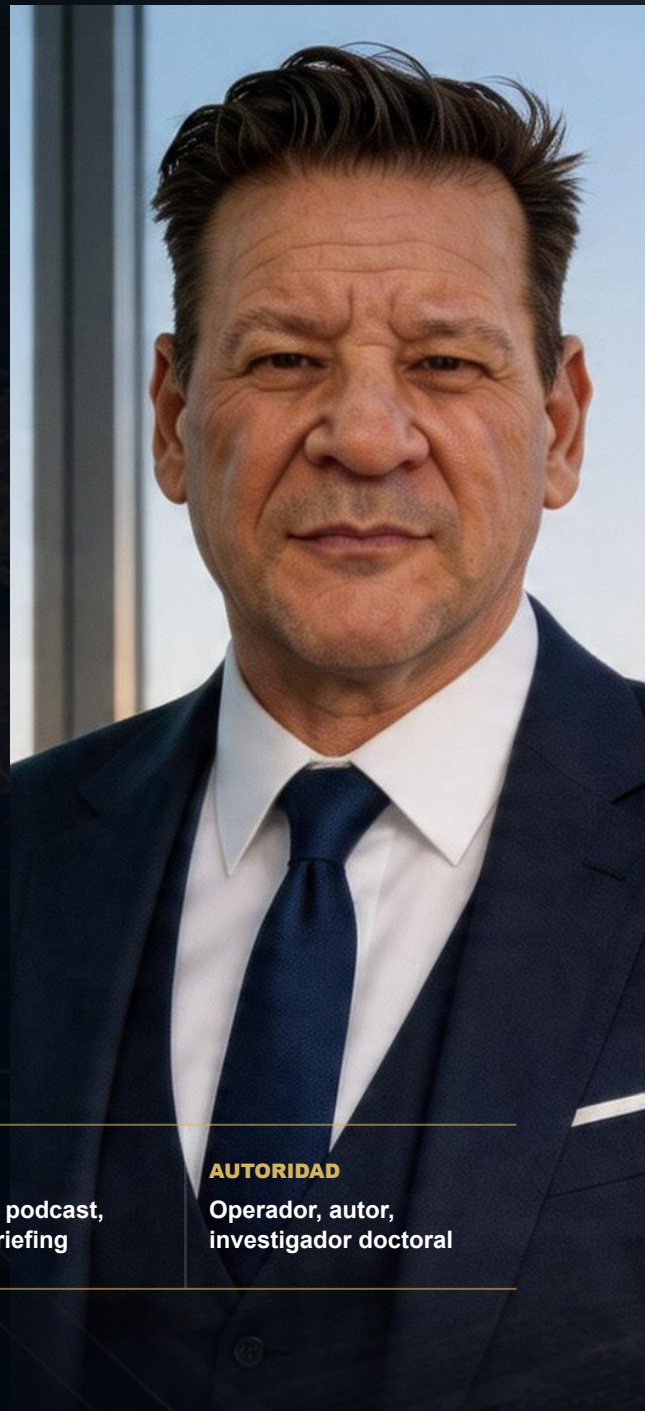


WAR OF THE ECOSYSTEMS

Dr. Alejandro Canonero, DBA

Kit de Prensa y Conferencias

Una voz ejecutiva sobre competencia de ecosistemas en la era de la IA, poder de plataformas, crecimiento con partners y liderazgo bajo presión.



BASE

Dubai, EAU | Global

IDIOMAS

Español e inglés

FORMATOS

Televisión, podcast,
keynote, briefing

AUTORIDAD

Operador, autor,
investigador doctoral

PERFIL APROBADO

Dr. Alejandro Canonero, DBA

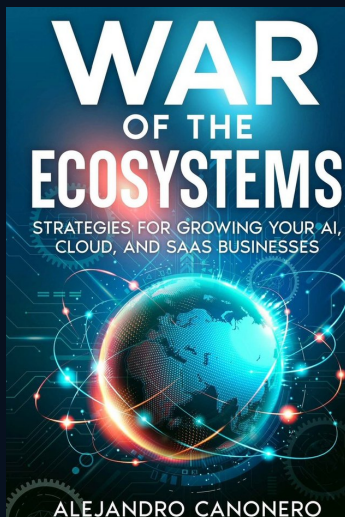


Estratega de ecosistemas, asesor ejecutivo y autor de War of the Ecosystems. Alejandro convierte tres decadas de experiencia internacional en tecnologia en sistemas de decision para lideres que navegan IA, cloud, SaaS, marketplaces y crecimiento con partners.

BASE Dubai, EAU Global	IDIOMAS Espanol e ingles
FORMATOS Television, podcast, keynote, briefing	AUTORIDAD Operador, autor, investigador doctoral

Biografia aprobada de 100 palabras

El Dr. Alejandro Canonero, DBA, es estratega de ecosistemas, asesor ejecutivo y autor de War of the Ecosystems. Convierte tres decadas de experiencia internacional en IA, cloud, SaaS, tecnologia empresarial, marketplaces y crecimiento con partners en sistemas de decision para ejecutivos. Su investigacion doctoral estudio los factores criticos de exito de los ecosistemas de partners de Cloud, SaaS e IA. Mediante Platform Envelopment, Minimum Viable Ecosystems y Ecosystem Commander, explica por que la competencia moderna ya no es producto contra producto, sino ecosistema contra ecosistema.



WAR OF THE ECOSYSTEMS

La doctrina detras de la conversacion.

Un sistema estrategico para comprender poder de plataformas, disenar coaliciones y comandar ejecucion en mercados de IA, cloud y SaaS.

Tres marcos. Una doctrina conectada.

Lenguaje practico para riesgo, coaliciones, ignicion de mercados y mando ejecutivo.

01

Platform Envelopment

Como las plataformas utilizan base instalada, datos, distribucion, flujo y confianza para absorber valor adyacente.

02

Minimum Viable Ecosystems

La coalicion creible mas pequena de partners, complementos y demanda capaz de encender un mercado.

03

Ecosystem Commander

Modelo operativo para orquestar partners, incentivos, gobierno, confianza, datos y ejecucion.

04

War of the Ecosystems

La doctrina: el cliente puede comprar un producto, pero se compromete con un ecosistema.

"La unidad de competencia cambio. El cliente puede comprar un producto, pero se compromete con un ecosistema."

TEMAS DE CONFERENCIA

01

La Guerra de los Ecosistemas

Por que la competencia se libra entre coaliciones y no entre productos aislados.

02

Orquestacion de IA

Por que la IA empresarial depende de datos, flujo, partners, confianza y responsabilidad.

03

Envolvimiento de Plataformas

Como identificar el cerco a tiempo y defender el camino al cliente.

04

Ecosistemas Minimos Viables

Como entrar a un mercado con la coalicion minima capaz de crear valor creible.

05

IA Soberana y el CCG

Como conectar infraestructura, talento, datos, politica, confianza y adopcion.

06

Liderazgo Bajo Presion

Que ensenan resistencia, preparacion y responsabilidad cuando el plan se rompe.

Enfoques editoriales y preguntas

Para television, podcasts, paneles, articulos
y foros ejecutivos.

01

Adopcion de IA

Por que tantas iniciativas se detienen despues
de una demostracion exitosa?

02

Poder de plataformas

Como reconocer que una plataforma empieza
a envolver el valor de la empresa?

03

Crecimiento con partners

Por que la cantidad de partners es una metrica
de vanidad?

04

Riesgo para consejos

Donde buscar dependencia de ecosistema y
exposicion de margen?

05

Oportunidad del CCG

Como convertir la ambicion de IA soberana en
capacidad duradera?

06

Liderazgo

Que cambia la resistencia en la toma de
decisiones bajo presion?

PREGUNTAS PARA PRODUCTORES Y MODERADORES

01

Que cambio cuando la competencia paso de
producto contra producto a ecosistema contra
ecosistema?

02

Cual es la coalicion minima necesaria para
entrar y encender un nuevo mercado?

03

Como cambian los marketplaces el poder entre
proveedores, partners y clientes?

04

Que revelo la investigacion doctoral que la
experiencia operativa no mostraba?

05

Como equilibrar velocidad de IA, confianza,
gobierno y responsabilidad?

06

Que debe comprender todo ejecutivo antes
de elegir una estrategia de ecosistemas?

PRUEBA PUBLICA

Prensa, investigacion y obra publicada

Una seleccion de television, entrevistas,
revistas, investigacion y libro.



PORTADA

Questtic: El Futuro de la
Tecnologia



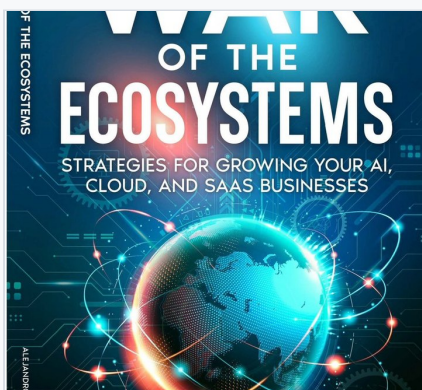
ENTREVISTA

Success Grids:
Estrategia de
Ecosistemas



PERFIL EJECUTIVO

Arquitecto de
Dominancia de
Ecosistemas



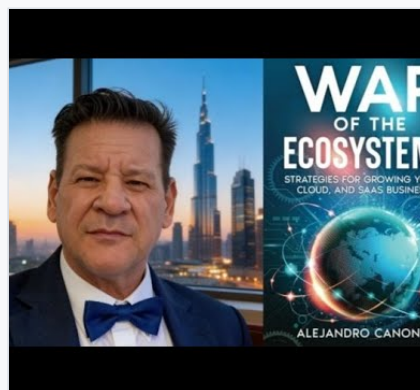
OBRA PUBLICADA

War of the Ecosystems



TELEVISION

La IA Transforma el
Campo de Batalla



EN ESPANOL

Estrategia, IA, Cloud y
SaaS

Enlaces adicionales

Sala de medios completa: waroftheecosystems.com/media | Perfil: alejandrocانونero.com/speaker-media/

Introducciones y notas tecnicas.

Textos aprobados para escenario, podcast, webcast, panel y television.

Introduccion de 30 segundos

Nuestro invitado es el Dr. Alejandro Canonero, DBA, estratega de ecosistemas, asesor ejecutivo y autor de War of the Ecosystems. Con tres decadas en IA, cloud, SaaS, marketplaces y crecimiento con partners, ayuda a lideres a comprender por que la competencia moderna ya no es producto contra producto, sino ecosistema contra ecosistema. Recibamos al Dr. Alejandro Canonero.

Introduccion de 60 segundos

Nuestro invitado es el Dr. Alejandro Canonero, DBA, estratega de ecosistemas, asesor ejecutivo y autor de War of the Ecosystems. Durante tres decadas en mercados tecnologicos internacionales ha trabajado en inteligencia artificial, cloud, SaaS, marketplaces, alianzas y crecimiento con partners. Su investigacion doctoral estudio los factores criticos de exito de los ecosistemas de partners de Cloud, SaaS e IA. Creo Platform Envelopment, Minimum Viable Ecosystems y Ecosystem Commander: marcos practicos para comprender poder de plataformas, disenar coaliciones, encender mercados y orquestar ejecucion.

Formatos Television, podcast, webcast, keynote, fireside chat, panel, briefing, universidad y taller.	Ubicacion Dubai y global. Disponible para compromisos internacionales y conversaciones remotas.	Rotulo Dr. Alejandro Canonero, DBA Estratega de Ecosistemas, Asesor Ejecutivo y Autor.
AV escenario Monitor de confianza, control remoto, microfono y escaleta final.	AV remoto Enlace, consentimiento, rotulo aprobado, control de iluminacion y plazo editorial.	Credito Dr. Alejandro Canonero / War of the Ecosystems.

BIBLIOTECA VISUAL

Fotografía editorial aprobada

Aprobada para uso editorial y promoción de eventos. Crédito: Dr. Alejandro Canonero / War of the Ecosystems.



Retrato oficial | Alta resolución



Retrato ejecutivo en Dubai | Alta resolución

CONTACTO DIRECTO

Medios, conferencias y briefings ejecutivos

alex@waroftheecosystems.com | +971 56 579 3745 | waroftheecosystems.com/post/kit-de-prensa/

Incluya audiencia, formato, tema, fecha, lugar y plazo.